



I Assistant®

ВАША СВОБОДА В ВЫБОРЕ РЕШЕНИЙ

ЧТО ТАКОЕ IAssistant?



Универсальное
Приложение
по организации корпоративных
продаж



Простой конфигуратор
сложных решений и услуг



Эффективная
Online система
взаимодействия
всех участников сделки
(от Инициатора запроса до
Разработчика решения)



ВАША СВОБОДА В ВЫБОРЕ РЕШЕНИЙ

НАШИ РЕШЕНИЯ

IT Assistant®

www.it-assistant24.com

Проект запущен.

IT Assistant - это универсальное веб-приложение для подбора и продвижения различных высокотехнологичных решений

Finance Assistant®

www.fin-assistant24.com

Проект тестируется.

Finance Assistant - это универсальное веб-приложение для подбора и продвижения финансовых услуг, а также эффективного взаимодействия всех участников сделки

В тестовом режиме запущен блок «Ипотечных программ» по стандартам Дом.РФ и Росбанка.

Medical Assistant®

www.med-assistant24.com

Проект тестируется.

Medical Assistant - это универсальное приложение по подбору медицинских решений согласно стандартам JCI



*При подключении к одному из сервисов iAssistant - клиент начинает получать разрешенные входящие запросы (по своему направлению) со всех площадок.

ЦЕННОСТЬ СИСТЕМЫ

Цель

Развивать «КАНАЛ ПРОДАЖ» за счет стандартизации процессов подбора решений, регистрации сделок, а также эффективного взаимодействия на этапе «предпродажи»

Улучшать «Кросс продажи» ваших решений и услуг вне зависимости от компетенции «продающих» специалистов на местах

Обеспечивать «Непрерывность бизнеса» за счет дополнительного инструмента взаимодействия с Рынком

Создавать функционал «Цифрового рукопожатия» при удаленной реализации проектов

Создавать универсальный и удобный интерфейс конфигурирования сложных решений (с адаптивной версткой для разных типов устройств и Личным кабинетом)



ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ



У Вас есть необходимость в эффективном **выходе на новые рынки**



У Вас **отсутствует возможность** или есть сложности в организации **«ЛИЧНОЙ ВСТРЕЧИ»** с клиентом или партнером, чтобы обсудить Ваши предложения



Вы хотите предоставить Клиентам или Партнерам, возможность в подборе высокотехнологичного решения или сложной услуги, а также **оперативного взаимодействия с Вами**



Вы хотели бы создать дополнительный **«Цифровой офис»**, который мог бы взаимодействовать с клиентами в режиме Online с использованием всех возможных каналов коммуникаций



При решении данных задач могут возникать сложности связанные с:

- ✓ удаленностью расположения от Вас - клиента или партнера;
- ✓ закрытыми границами из-за COVID-19;
- ✓ отсутствием ответственного сотрудника вашей компании либо слабая экспертиза специалиста на местах.



ТЕКУЩИЙ ФУНКЦИОНАЛ

Взаимодействие с Заказчиками

«**Матрица подстановок**» - взаимосвязь Решений с Бизнес задачами, а также доступность структурированной информации для подбора наиболее подходящего решения или услуги.

«**Динамический опросник**» - простой инструмент конфигурирования запросов в сторону Поставщика.

«**Мультиязычность**» - как важный элемент интерфейса облегчающий предоставления понятной информации для разных пользователей системы, в т.ч. на зарубежных рынках.

Автоматизация корпоративных продаж (Клиент — Партнер — Вендор)

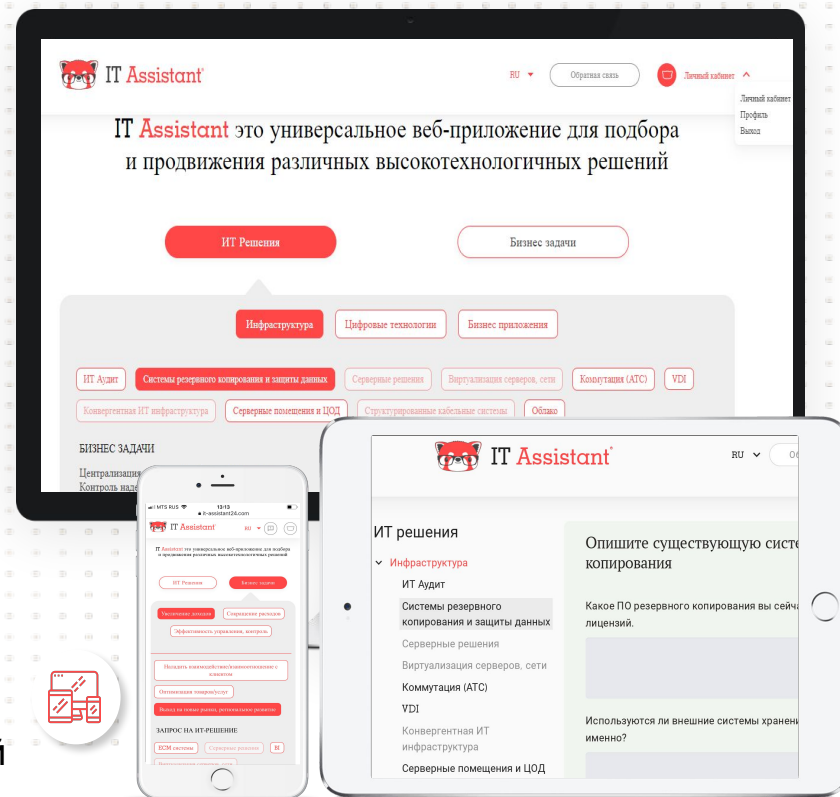
«**Лидогенерация**» - формирование максимально проработанного запроса со стороны Инициатора. Формирование типовых или комплексных решений (Продукт + Услуга).

«**Распределение внутренних / внешних ресурсов**» - формирование команды, маршрутизация внутренних / внешних активностей для проработки запроса.

«**Актуальность**» - обсуждение всех нюансов по заявке в едином защищенном пространстве, с возможностью выгрузки актуальных статусов во внутренние системы пользователей (CRM, ECM, ERP и прочие). Прямое и оперативное взаимодействие Инициатора/Потребителя с носителем экспертизы.

«**Регистрация**» - разработка, корректировка, утверждение спецификации и/или коммерческого предложения для каждого из участников сделки (с разграничением прав доступа / видимости).

«**Адаптивность**» - удобная регистрация в системе (в т.ч. для централизованных Пользовательских групп / Юридических лиц); Система формирования и отправки уведомлений по заявке на почту, в мессенджеры и другие каналы связи.





Спасибо за внимание

sales@i-assistant24.com

+7 914 791 48 45